



REQUISICÃO DE PROPOSTA COMERCIAL

Rio de Janeiro, 06 de Julho de 2018.

Prezados (as) Senhores (as),

Nesta oportunidade, informamos que a ABVCAP está interessada na contratação de empresa especializada no fornecimento **de consultoria para prospecção e atração de investidores internacionais de Private Equity.**

Nesse contexto, a ABVCAP convida a sua empresa a apresentar uma proposta comercial relativa aos serviços/produtos detalhados no TERMO DE REFERÊNCIA anexo.

A proposta deverá ser assinada/carimbada pelo representante legal da empresa e submetida à ABVCAP em envelope fechado identificado à frente com a seguinte inscrição: – “Assunto: Licitação nº 04/2018 – **“CONSULTORIA DE INTELIGÊNCIA COMERCIAL PARA PROSPECÇÃO E ATRAÇÃO DE INVESTIDORES INTERNACIONAIS PE”** até às 18h00 do dia 25 de julho de 2018 (horário de Brasília, Brasil).

Quaisquer dúvidas ou esclarecimentos adicionais deverão ser encaminhados para o endereço brazilpe@abvcap.com.br a fim de serem esclarecidos antes do envio formal da proposta, sendo que todas as respostas serão enviadas por escrito.

TERMO DE REFERÊNCIA Nº 04/2018

Termos de Referência (TDR) para a contratação de consultoria para prospecção e atração de investidores internacionais de **Private Equity**".

1. INTRODUÇÃO

O programa Private Equity inBrazil, iniciativa conjunta da ABVCAP e Apex-Brasil, tem como objetivo principal atrair investimento estrangeiro para a indústria brasileira de private equity seja através de investimentos em fundos de participações ou em empresas e/ou start-ups.

2. OBJETIVO

O presente Termo de Referência (TDR) estabelece as bases para a contratação de firma de consultoria para prestar serviços de prospecção e atração de investidores internacionais que tenham interesse em investir no Brasil em:

- Fundos de private equity
- Fundos de infraestrutura
- Empresas em growth e late stage

Escopo dos serviços a serem executados:

- Identificar investidores estrangeiros qualificados que:
 - ainda não façam parte da base de dados da ABVCAP;
 - não sejam membros da ABVCAP ou já tenham um relacionamento com a Associação.
- Qualificar os contatos de acordo com seu interesse no Brasil;
- Converter contatos em relacionamentos com atendimentos qualificados;
- Aumentar a diversidade de contatos por localização geográfica e por tipo de investidor;
- Aumentar o número de investidores internacionais no Congresso ABVCAP;
- Registrar todos os contatos realizados no CRM da ABVCAP;
- Reportar regularmente, em periodicidade a ser definida pela ABVCAP, sobre desenvolvimento de oportunidades;
- Garantir presença de investidores estrangeiros qualificados em ações previstas no projeto;
- Participar em painéis no Brasil e/ou exterior quando solicitado;
- Coordenar com equipe ABVCAP o levantamento e a consolidação de dados relevantes para a preparação de produtos direcionados a investidores internacionais;
- Documentar e organizar com representantes da ABVCAP e da Apex-Brasil todo o material de inteligência adquirido sobre investidores estrangeiros qualificados no exercício do projeto.

Os serviços de consultoria deverão ser executados em conformidade com as ações definidas no plano de trabalho aprovado no âmbito do Convênio firmado entre ABVCAP e Apex Brasil, podendo sofrer ajustes pontuais no decorrer de sua execução.

3. AÇÕES A SEREM EXECUTADAS DURANTE A VIGÊNCIA DO PROJETO

Missões de Promoção de Investimento

A missão de investimento tem como objetivo conectar gestores brasileiros ao maior número possível de investidores internacionais qualificados e com interesse em oportunidades em private equity e infra no Brasil. Essas missões são coordenadas com eventos realizados no âmbito do programa assim como com os principais eventos da indústria global.

A missão dura em torno de cinco dias podendo ser feita na mesma cidade ou em multi-cidades durante o período. As atividades previstas para cada ação incluem, mas não são restritas a:

- Confirmação de investidores internacionais qualificados
- Coordenação de reuniões entre investidores internacionais e gestores/empresas brasileiras
- Realização de reuniões com investidores internacionais
- Envio de relatório detalhado até uma semana após regresso
- E-mail de agradecimento aos investidores participantes da ação fazendo uma conexão com a equipe da ABVCAP e Apex-Brasil para a continuidade dos relacionamentos
- Inserção de registros no CRM

Entre 2018 e 2020 a previsão é de um total de sete edições da Missão de Promoção de Investimentos.

Missões de Outreach

As missões de outreach têm como objetivo cultivar relacionamentos existentes e prospectar novos relacionamentos com investidores estrangeiros. Essas missões podem ser ou não atreladas a participações em eventos da indústria de PE e Infraestrutura global. Durante as reuniões será necessário entender as necessidades, perspectivas e dificuldades de cada investidor sobre investimentos no Brasil e promover a vinda desses investidores ao Brasil, organizando uma agenda de reuniões na medida de seus interesses.

A missão dura em torno de cinco dias com visitas em multi-cidades durante o período. As atividades previstas para cada ação incluem, mas não são restritas a:

- Realização de reuniões com novos investidores internacionais qualificados, até então não aderentes ao programa da ABVCAP.
- Realização de reuniões com investidores internacionais já relacionados ao programa
- Envio de relatório detalhado até uma semana após regresso
- E-mail de agradecimento aos investidores fazendo uma conexão com a equipe da ABVCAP e Apex-Brasil para a continuidade dos relacionamentos
- Inserção de registros no CRM

Entre 2018 e 2020 a previsão é de um total de sete edições da Missão de Outreach.

Projeto Investidor Congresso ABVCAP

O projeto investidor tem como objetivo atrair o maior número possível de investidores estrangeiros para o principal evento da Associação e coordenar uma agenda de atividades para esses investidores durante toda a semana que estarão no Brasil. A semana inclui um dia dedicado a discussões entre investidores internacionais e brasileiros (LP Day), dois dias do Congresso ABVCAP que disponibiliza uma sala para a realização de reuniões back-to-back durante os dias do evento, metade de um dia para o LPGP Business Rounds e Fund Manager Showcase, evento realizado com parceiro onde os investidores internacionais participam de um café da manhã com um overview do mercado apresentado pelo host, seguido por reuniões fechadas com gestores além de uma sessão de pitches de gestores com novos fundos no mercado.

A ação dura em torno de cinco dias podendo ser feita na mesma cidade ou em multi-cidades durante o período. As atividades previstas para cada ação incluem, mas não são restritas a:

- Confirmação de investidores internacionais qualificados
- Coordenação de reuniões entre investidores internacionais e gestores/empresas brasileiras
- Coordenação da participação de investidores internacionais na agenda do Congresso e LP Day
- Envio de relatório detalhado até uma semana após o término da ação
- E-mail de agradecimento aos investidores participantes da ação fazendo uma conexão com a equipe da ABVCAP e Apex-Brasil para a continuidade dos relacionamentos
- Inserção de registros no CRM

Entre 2018 e 2020 a previsão é de um total de duas edições do Projeto Investidor.

Pitchbook da indústria

Realizar reuniões com os gestores e empresas aderentes ao convênio para identificar suas necessidades, interesses e qualificação para a captação internacional de recursos.

As conversas deverão ser consolidadas em um questionário que servirá como base para o pitchbook da indústria. O pitchbook da indústria será uma apresentação institucional da indústria de private equity brasileira que incluirá dados sobre o cenário de investimento, a conjuntura política e econômica brasileira, dados da indústria brasileira de venture capital, dados sobre investimentos de impacto e um perfil dos gestores de VC e impacto ativos, dando um enfoque nos que estiverem em fase de captação. O desenvolvimento do pitchbook será realizado por terceiros e coordenado pela consultoria contratada nessa TDR.

Publicações e pesquisa com foco nos investidores internacionais

Essa consultoria deverá propor e coordenar, junto com a equipe de comunicação e pesquisa, sugestões de pauta de produtos que tenham como principal objetivo atrair o interesse de investidores internacionais.

Atualização e monitoramento da base de dados de investidores da plataforma CRM da ABVCAP

O uso dessa plataforma facilitará a identificação de oportunidades, tornando mais eficiente o monitoramento de investimentos realizados na indústria brasileira de private equity e venture capital. É imprescindível que toda e qualquer comunicação com investidores



estrangeiros seja inserida na plataforma para que seja efetivamente contada como uma meta cumprida, tal como previsto nos indicadores descritos no item 3. O acesso a diretórios de investidores internacionais também estará disponível para cruzamento de dados.

Pesquisa investidores

Pesquisa anual com investidores brasileiros e internacionais sobre suas perspectivas de investimentos na indústria brasileira de private equity. A consultoria deverá coordenar em conjunto com a equipe da ABVCAP parte da pesquisa feita com investidores internacionais incluindo perguntas e follow-ups garantindo um número mínimo de respondentes estrangeiros.

Participação em painéis

Essa consultoria também contempla a possível participação na programação em eventos realizados no âmbito do programa assim como de terceiros.

4. CONDIÇÕES DE PAGAMENTO

Os pagamentos serão trimestrais e refletirão o conjunto de ações realizadas no semestre e sujeito à avaliação e validação do cumprimento de metas.

Semestre	Mês	% desembolso
Assinatura	0	20%
1	3	6.25%
	6	6.25%
2	9	10%
	12	20%
3	15	6.25%
	18	6.25%
4	21	10%
	23	15%
Total		100%

Observação: Os percentuais foram calculados com de acordo com o cronograma de ações. Caso ele não se cumpra os referidos percentuais serão ajustados.

5. CONSULTOR (A) DESIGNADO (A)

A consultoria deverá indicar nominalmente na proposta o (a) consultor (a) designado (a) para executar o objeto deste TDR.

Além da qualificação acadêmica adequada ao tipo de serviço a ser prestado, o (a) consultor (a) designado (a) deverá ter o seguinte perfil:

- Acadêmica: pós-graduação em nível de mestrado ou equivalente; Experiência profissional: de, no mínimo, 10 anos na área financeira em posições voltadas para a área internacional, tendo exercido cargos de supervisão ou gerência em empresas de porte no setor de VC/PE;

- Capacidade de discernir potenciais investidores com foco nos mercados de PE e infraestrutura;
- Habilidade interpessoal e capacidade de comunicação;
- Comprometimento para assegurar o cumprimento do objeto da contratação, suas metas e a execução das ações aprovadas no plano de trabalho do projeto fixado no momento da contratação;
- Amplo domínio e fluência da língua inglesa e portuguesa;

Conhecimento técnico

- Economia nacional e internacional;
- Fundamentos e estruturas dos fundos nacionais e internacionais de Private Equity e Venture Capital;
- Relacionamento com investidores;
- Marketing internacional;

Competências

- Foco no atingimento de metas;
- Competência intercultural;
- Competência negocial;
- Competência em comunicação;

6. LOCAL DE EXECUÇÃO DO TRABALHO

O consultor (a) designado (a) realizará as atividades descritas no item 2 no escritório da ABVCAP ou em escritório próprio. Os serviços também serão prestados nos locais dos diversos eventos conforme acima especificados.

Caso opte por realizá-las em escritório próprio, o representante designado deverá comparecer à ABVCAP pelo menos um dia por semana para reuniões de coordenação com a Superintendente Executiva e de acompanhamento com a equipe.

7. PROPOSTA

Os interessados deverão enviar para o escritório da ABVCAP no Rio de Janeiro ou em São Paulo (endereços a seguir) a proposta e os documentos listados no item 8.1, até às 18h do dia 25 de julho de 2018 em envelope fechado identificado à frente com a seguinte inscrição: – “Assunto: Licitação nº 04/2018 – **CONSULTORIA DE INTELIGÊNCIA COMERCIAL PARA PROSPECÇÃO E ATRAÇÃO DE INVESTIDORES INTERNACIONAIS PE**”.

Endereços da ABVCAP:

ABVCAP RJ: Av. Nilo Peçanha nº 50, sl 2901 - Centro - Rio de Janeiro - 20020-906

ABVCAP SP: R. Pequetita nº 145, 8º andar, cj 81 - Vila Olímpia - São Paulo - 04552-907

8. DOCUMENTAÇÃO NECESSÁRIA

8.1. No ato da proposta

- Carta de apresentação assinada pelo responsável pela proponente, incluindo o preço dos serviços e o número do CNPJ, que deverão estar diretamente vinculados ao cumprimento das metas especificadas nesse TDR;
- Referências profissionais do consultor designado;
- Currículo do consultor designado para executar o serviço, com descrição de sua atuação na área objeto deste TDR;
- Descrição da metodologia de trabalho.

A proposta deverá ter validade de 60 (sessenta) dias.

8.2. No ato da contratação

Para a contratação serão necessários, adicionalmente, os seguintes documentos:

- Prova de inscrição no Cadastro de Contribuintes Municipal, relativo ao domicílio da proponente;
- Prova de regularidade para com a Fazenda Municipal da sede da proponente;
- Certidão Conjunta da Procuradoria Geral da Fazenda Nacional e da Secretária da Receita Federal;
- Certidão Negativa de Débito - CND, expedida pelo INSS;
- Certidão de Regularidade do FGTS - CR, expedida pela CEF;
- Contrato Social;
- Cartão CNPJ.

9. JULGAMENTO

O julgamento será feito no dia 31 de julho de 2018 pelo Comitê Gestor do projeto, levando em consideração os seguintes critérios:

- Menor preço;
- Experiência profissional do consultor designado, na área de VC/PE local e global;
- Experiência do consultor designado na atração e relacionamento com investidores;
- Currículo da empresa proponente;
- Referências profissionais.

10. PRAZO DE CONTRATAÇÃO

O contrato terá duração dentro do período de vigência do projeto previsto para 24 meses. O contrato será avaliado após 12 meses de serviços prestados para confirmar a sua continuidade para os 12 meses restantes.

11. CONFIDENCIALIDADE

Todas as informações obtidas no âmbito das atividades do contrato serão consideradas sigilosas.

O contrato a ser firmado conterá cláusula de confidencialidade para tal fim, assegurando que tanto o contratado quanto o consultor designado não utilizarão as informações e os contatos obtidos para qualquer fim comercial ou de intermediação de negócios que não estejam

ligados às atividades-fim da ABVCAP. A confidencialidade quanto aos dados obtidos no decorrer do projeto se estenderá pelo prazo de 5 (cinco) anos.

12. CONDIÇÕES E FORMA DE PAGAMENTO

O pagamento será efetuado de acordo com o cumprimento das ações previstas e realizadas de acordo com o item 5 acima. O contrato a ser firmado está subordinado ao convênio firmado com a Apex-Brasil, devendo a contratada se submeter às obrigações a serem estabelecidas nos regulamentos desse convênio.

Os pagamentos serão realizados mediante apresentação de Nota Fiscal de Serviços a serem emitidas pela empresa contratada, nas condições acordadas em Contrato.

13. DISPOSIÇÕES GERAIS

10.1 - A ABVCAP poderá a qualquer tempo revogar, aditar ou alterar este TDR em virtude de condições supervenientes não previstas, inclusive após o recebimento das propostas.

10.2 - As responsabilidades previstas no objeto deste TDR não poderão, sob qualquer hipótese, serem transferidas a terceiros ou subcontratadas, sem prévia e expressa autorização da ABVCAP.

10.3 - A Contratação será feita com base na Lei 13.467/17 e em nenhuma hipótese a empresa e os representantes designados para a realização dos trabalhos serão, para qualquer efeito, considerados empregados, prepostos, representantes legais, agentes, mandatários ou associados da ABVCAP, não podendo em nome desta praticar quaisquer atos, contratar ou assumir obrigações.

10.4. Todo o material produzido no âmbito do programa objeto deste TDR será de propriedade exclusiva da ABVCAP, não cabendo qualquer direito de propriedade à empresa de consultoria.

10.5 - Os trabalhos serão executados em consonância com o Plano de Trabalho da ABVCAP, aprovado pelo Conselho Deliberativo, devendo o consultor reportar-se diretamente à Superintendência Executiva ou a quem ela designar.

10.6 - A empresa prestadora do serviço não poderá estar vinculada a uma gestora de fundos ou empresa do segmento financeiro exercendo atividades que representem conflito de interesse com o objeto dessa consultoria no período de sua contratação, o que ensejará sua desclassificação ou a rescisão do contrato, após sua assinatura.

Em caso de dúvidas, favor entrar em contato por e-mail no brazilpe@abvcap.com.br.